

2021年招商引资功勋人员(感言之二)



麟游县两亭镇党委书记、两亭工业园区管委会主任赵朋军:

招商引资是一项需要付出百倍努力的工作。尤其是对麟游县两亭工业园区这样一个刚刚起步、基础条件尚不完善的工业园区来说,要想招引大项目、好项目,就需要打好“感情牌”,在优化服务上下功夫。麟

北煤炭商贸物流中心项目是我们依托园区煤炭资源优势,围绕煤炭物流产业这个“藤”,顺“藤”摸瓜引进的一个延链补链项目。这个项目将建成西北地区最大的煤炭商贸物流交易中心,对构建煤炭生产、运销、就地转化、循环利用的闭环式产业链条,打造麟北煤电基地提供了有力的产业支撑。



太白县政协主席张宏斌:

在招商过程中,我们坚持以“绿色”招引促进绿色发展,招引的高性能钨钼制品精深加工项目就是技改后扩产扩容的生态工业项目,成为推动县域经济高质量发展的新动能。其间,我们严把“绿色门

槛”,从产业发展趋势前景、项目安全系数及环保指标等方面进行严格细审,确保绿水青山与项目发展互促共进。同时,开辟“绿色通道”,简化审批手续、提高审批效率,协助企业完成项目立项、选址、预审、环评等工作,跟踪解决困难,保障项目落地建设。



凤县双石铺镇党委书记、凤县新兴产业产业园主任杨建民:

2021年,我们秉持“项目为王”的工作理念,突出重点、创新方式,在招商引资上展现新作为、谋求新突破。其中,睿凡金属年产百万吨碳酸钙系列产品深加工项目成功落地我县。我们坚持“走出去,请进来”,先后十多次带队前往上

海、湖南、广东等地对接意向企业,推介凤县碳酸钙项目投资优势和发展前景,经过多次与上海睿凡公司考察洽谈,邀请企业来我县实地考察,最终实现正式签约。2022年春节期间,为使项目按时开工,我们抽调精兵强将,成立服务小组,分工明确,不断加快项目手续办理。



千阳县委常委、副县长王晓东:

2GW超高效异质结光伏电池片和1GW电池组件生产线项目在千阳正式签约落地。这充分体现了比太公司对千阳的认可和厚爱,对千阳营商环境的充分肯定,对千阳县委、县政府

的高度信任。为了促进项目落地,县上主要领导带头叩门招商,县委、县政府多次召开专题会议研究方案,招商干部提供保姆式服务,我们用诚意感动了客商。从客商初次考察到顺利签约,只用了52天时间,充分展现了千阳的速度和效率。



千阳县招商局局长车怀勇:

ECP新型墙体材料生产线建设项目很有发展前景,全局上下十分重视这一项目,每次外出考察、每轮对接洽谈、每场专题会议我们都全力以赴。项目签约后,我们带着强烈的责任心和使命感,为企业提供最贴心的服务,只要企业有需要,大家都毫

无怨言地用心去做,尽心尽力为企业排忧解难。该项目建成后,年生产总值将达2亿多元,利税约2000万元,提供就业岗位150多个。今年,千阳县招商局将再接再厉,汇聚“全员抓招商、人人作贡献”的强大合力,全力打造优良营商环境,招引更多客商投资兴业。



陇县副县长梁新科:

在对大项目引进上,我同相关部门一家企业一家企业跑,一个难题一个难题解决,赢得客商信任,促进项目落地。特殊医学配方羊奶粉生产项目是全县百亿生态乳都建设扛鼎工程,填补了国内羊奶作为特医食品的空白,我们先后5次

赴上海百施生物科技有限公司洽谈对接,陪同企业相关负责人、专家团队在陇考察,协调解决立项、审批等问题,从签约到开工仅用1个月时间。我切身感受到,抓招商必须靶向准、方向明、思路清,必须懂政策、能力强、作风硬,才能真正把招商工作干出成效。



宝鸡综合保税区事务中心主任王天欧:

宝钛集团作为我国目前最大的钛及钛合金为主的专业化稀有金属生产科研基地,是“中国钛谷”建设的龙头。宝钛集团宇航级宽幅钛合金板材生产线项目全面建成后,将极大促进企业产业链、生产工艺、研发能力的整体提升,打

破关键核心技术由国外垄断的现状,推动企业向中高端迈进。这对加快“中国钛谷”产业链延链补链强链,推动钛产业全链条发展起到积极作用。我们将一如既往全力支持宝钛集团做大做强,当好“店小二”,为企业发展提供“一站式”服务,助力我市打造钛及新材料千亿级产业集群。



宝鸡综合保税区事务中心副主任巨亮:

钛及钛合金航空新材料产业项目是推动我市钛及钛合金产业延链补链强链的重点项目之一。项目建成后,将实现航空装备高压管路件、发动机作动筒等重要零部件的钛合金替代和国产化,全面提升宝鸡本地航空

用异型件的锻压和精密铸造水平。在显著提升我国航空航天用钛及钛合金材料装备整体水平的同时,还将对推动宝鸡钛产业集群由航空装备的原材料初级供应商,向装备生产体系更深层次的重要参与者转型升级起到重大作用,为建设“中国钛谷、世界钛都”作出积极贡献。



宝鸡高新区管委会投资合作局副局长梁亮:

招商工作要注重“细、快、慢”三结合。“细”就是要认真细致研判项目的发展潜力;“快”就是要在招商决策和项目落地后,做到对接招引快、服务保障快;“慢”则是在项目落地过程中,既要有

时不我待的紧迫感,又要有久久为功的“慢功夫”。紫光辰济(宝鸡)医药生产基地项目招引过程中,历经企业隶属关系划转、政策和市场调整等种种变化,我们始终紧盯项目,最终在项目总投资额度不变、增加新药研发生产的前提下,于2021年初顺利完成签约。



宝鸡高新区管委会投资合作局干部蔚峰:

做好“店小二”,服务好客商,让客商来得放心、留得安心、干得舒心,既是我的本职工作,也是我的努力方向。宝鸡高新区年产510吨贵金属催化剂制备与再生项目测绘放线时,部分绿化树木和电杆在项目用地红线内,影

响围墙圈建,我在现场主动联系业务部门,陪同企业办理相关手续,很快将树木和电杆迁移。这个过程中,我梳理项目建设中涉及的十多个关键环节,将办理顺序、审批部门等汇总形成图表,让所有企业一目了然,也让我精准掌握项目建设全流程,更好为企业服务。



蔡家坡经开区管委会副主任李颖峰:

蔡家坡经开区围绕汽车产业做足延链补链强链招商基本功,持续优化营商环境,为企业和项目提供走心服务,严格落实重点项目包抓责任制,安排专人到项目现场和企业一线,通过全程跟

踪、业务指导等方式,主动为企业、“店小二”服务,全面梳理企业发展中的需求和痛点,集中破解难题,用良好的营商环境吸引企业放心投资。项目的实施进一步增强了蔡家坡汽车产业集群发展效应,为打造宝鸡市千亿汽车产业集群助力。



蔡家坡经开区管委会经济发展与规划管理局局长王纪平:

近年来,全区上下高度重视招商引资工作,坚持“大企业引领、大项目支撑,园区化承载、集群化建设”的发展思路,依托雄厚的汽车产业基础,以及汽车零部件产业园,超前谋划、超前布局。在招商引资

工作中充分发挥和利用好宝鸡市总部经济十条政策、重大项目“一事一议”等优惠政策,落实入区项目评估机制,促进资源要素合理配置和土地集约利用,切实维护保障企业利益。我们当好“店小二”,以优质高效的服务,营造良好的营商环境,构建“全年全员全域”招商引资新格局。



蔡家坡经开区管委会招商局局长于银花:

招商引资和项目建设是地方经济工作的“牛鼻子”。德国福士集团与蔡家坡经开区管委会从洽谈、签约到落地、建设、投产,经历了一个艰辛的过程。做好新时期招商工作要有“三个意识”,即公关意识、市场意识、服务意识;“四个能力”,

即对项目的研判和筛选能力,了解政策、熟悉政策、应用政策的能力,临场发挥的能力,综合协调相互沟通的能力;最关键的是要具备“五心精神”,即对招商要有充满信心,对业务洽谈要有十足的耐心,对和客商交往要有真正的诚心,对接待服务要有饱满的热情,对待项目落户要有恒心。



宝鸡港务区管委会副主任朱小增:

宝鸡港务区是全国综合性交通枢纽城市、中国(宝鸡)跨境电子商务综合试验区的最佳功能区,旨在打造“一带一路”重要的内陆港、陕西对外开放发展先导区和宝鸡东部的城市中心。依据定位目标,港务区坚持“一

统组团协作联合招商、二谋优质成熟产业项目、三抓细致贴心招商服务、四考成绩显著招商成果”思路,突出产业链招商,狠抓招商引资落地见效。随着首创宝鸡环球风尚体验园项目深入推进,我们在产业链招商中,要利用好对外开放平台载体,为全市经济又好又快发展奠定基础。