

新

春

走基层

金台区金河镇永利村杨根利：

葡萄种出甜日子

本报记者 裴兴斌



杨根利修剪葡萄树

2月6日一大早，在自家葡萄园里看到银装素裹的葡萄树，金台区金河镇永利村村委副主任杨根利发自内心地高兴。要知道，他

的5.5亩葡萄园，去年为家里增收四五万元。最近两场雪，预示着今年又将是个丰收年。今年57岁的杨根利，是马家源一带种植葡萄的一把好手，加上人勤快，5.5亩葡萄园他一个人就能搞定。妻子王素萍30多年前就下海经商了，在市区商城卖服装，两个女儿也陆续出嫁。按

说杨根利一家基本没啥经济负担，但2012年杨根利在市区西关买了一套房子，欠下五六万元债务。

其实，这点债不算啥。但这几年随着网购的兴起，以及疫情的影响，妻子的服装生意大不如前，加之父母年过八旬，医疗开支增加。这些因素的叠加，给杨根利一家偿还银行贷款带来了一定压力。

让杨根利没想到的是，永利村“两委”换届后，村上短短几年就发生了翻天覆地的变化，特别是随着大棚蔬菜、花卉、葡萄等特色产业的崛起，以及村里农产品交易驿

站的建立、长寿沟大桥的建成通车，马家源的葡萄不但销售顺畅，而且价格也好。这不，去年秋天葡萄卖完后，杨根利终于还清了最后一笔房贷。

“无债一身轻！”如今，杨根利一家村里、城里都有房，他本人每天开着小轿车上城下城两头跑，父母更是想住城里就住城里、想住村里就住村里，爱好秦腔的妻子每天有唱有笑，一家人其乐融融。

“现在最大的心愿，就是为村上尽职尽责干事、为群众尽心尽力服务！”杨根利说，自己日子过得好了，更要带领群众致富。

太白县鹦鸽镇马耳山村经济合作社负责人秦智锁：

直播带货火农特产

本报记者 郑晔



秦智锁在他的土鸡养殖场喂鸡

“2021年，我通过网络直播，帮咱村村民卖了30万元的农特产，让咱的山货变成山外人的‘抢手货’！”2月3日晚，太白县鹦鸽镇马耳山村经济合作社负责人秦智锁，喜滋滋地向回家过年的同伴盘点他过去一年的成就。

“90后”小伙子秦智锁是土生土长的山里娃，高中毕业后他选择北漂，打拼四年后他放弃了都市的繁华，回到家乡，创办陕西秦岭老农绿色食品发展有限公司，流转了30亩土地，散养土鸡，他开创了“借鸡还鸡”“借鸡还蛋”等方式，给村里80多户年老体弱、难以外出务工的群众发放鸡苗，年底再高于市场价回收，为村民寻求增收途径。为了促进农产品销

售，他开通直播账号，通过电子商务，把优质的山区农产品销售到全国各地。2021年，他帮村里人销售蜂蜜15万元，花椒、核桃近8万元，还有香菇等干杂果，总计达30万元。年近七旬的村民张世亮说：“锁娃让我不花钱养鸡，帮我卖花椒，去年我在家都挣了4000多元！收入有保障，多亏有锁娃！”

谈及新年计划，秦智锁早已做好了打算：把土鸡养殖规模扩大一倍，达到1.6万只；再发展林下种植，增加产业品种，为群众增加更多的致富门路。“回到家乡创业，是我最正确的选择，带领群众致富，是我最自豪的收获！”刚刚进入而立之年的秦智锁对未来充满信心。

凤翔区虢王镇虢王村张建科：

卖红薯收入20万元

本报记者 王玲

今年这个春节，凤翔区虢王镇虢王村的张建科一家过得相当满足：花4000多元给全家人买新衣服，另外还花了一万多元给儿子买电脑、给老伴换手机，年货也是置办得相当丰富。要知道，去年，张建科靠着红薯产业，收入20多万元，和2020年相比翻了一番。

今年60岁的张建科，年轻时在外打过工、开过店，折腾了多年，收入一般。“说实话，我以前看不上农业，虽然农民出身，但是没种过地。”张建科说。

2014年，生意失败的他

回到了村里，看到别人种红薯，尝试着种了5亩。那个时候红薯还是单家独户种，没有形成规模。为了卖红薯，他开着三轮车走街串巷，一年也就收入万把块钱。

后来，镇上大力发展红薯产业。2018年，他一口气流转了50亩地，开始大规模种植。除了种植，他还发展红薯育苗，现在有4座育苗大棚。开始规模化种植后，张建科的收入也是逐年增加。去年，是他收入最高的一年。

“虢王红薯现在都是脱毒苗，种植用新方法，产量和



张建科通过网络直播卖红薯

品质都比以前好。以前一亩地商品薯最多产1000多公斤，现在商品薯能达到2250公斤。”张建科说。

除了传统销售，张建科有相当一部分货走网销。从2020年开始，他通过抖音直

播卖货，同时还发一些种植技术视频，“红薯一哥”在网上也是小有名气。

现在，老张对红薯产业信心十足，他还打算今年秋季办一个红薯粉加工厂，慢慢向红薯深加工发展。

扶风县绛帐镇前进村脱贫户刘雪侠：

巧手绣出好生活

本报记者 王怀宇



一有空闲刘雪侠就坐在炕上绣花

一对农村残疾夫妻能过上好日子吗？“能！”扶风县绛帐镇前进村脱贫户刘雪侠给出了答案。她说，政府帮助加上自己勤快，绝对能过上好日子。

“我闲不住！”1月31日早晨，刘雪侠坐在炕上又开始绣花了。她前天打扫了屋子，昨天蒸馍蒸包子……好像总是有活儿干，一刻不停歇。这一段时间，丈夫因病卧床，家务事她全包了。今年因为疫情，女儿女婿外出，孙没能来她家过年。她说，空下来的时间，刚好绣花。

刘雪侠和丈夫属于肢体残疾三级。今年53岁的她，从1991年开始自学刺绣，经常累得站不起来。10年后，终于练就了

一双巧手，成为村里小有名气的“绣娘”。但是，一年下来收入却很少。

“是党的好政策帮助了我。”刘雪侠说，当地多名干部多次帮助、鼓励、宣传她，把她往致富路上推。于是她鼓足了干劲，努力往前奔。她先后获得宝鸡“西秦巧娘”技能大赛刺绣一等奖、全国第四届残疾人技能竞赛刺绣第八名、宝鸡市“乡土工匠”和“创业标兵”等十几项荣誉。

一项项荣誉，让刘雪侠的名气越来越大，也带来了越来越多的收入，家里日子越过越红火。去年，有一家婚庆公司慕名前来定制了一套花轿上用的绣品，由于她的绣品质量颇佳，售价达到了7000元。



李玉凤在准备搅团的配菜

“今天我要给家里的亲戚做一道我的拿手菜——凉拌搅团！”2月3日，陈仓区香泉镇孙家村脱贫户李玉凤一边切配菜一边笑呵呵地

说，就是这搅团，让她在家5个月挣了两万多元。

孙家村地处陈仓区西部的山窝窝，李玉凤家里虽然种了3亩花椒、3亩小麦和

陈仓区香泉镇孙家村脱贫户李玉凤：

搅团搅出幸福来

本报记者 王怀宇

1亩玉米，可日子过得总是紧巴巴的。再加上家中二位老人突然身患重病，两个孩子又正在上学，家庭负担加重。“我是托了家福，走出了困境。”李玉凤说，我辞掉了外地的工作，回到了家乡，顾家、挣钱两不误。

李玉凤口中“家福”的福，指的是两件事。一件是帮扶政策，另一件是村子面貌的变化。帮扶政策让她不但打消了后顾之忧，而且增加了脱贫致富的底气；村子大力开展乡村旅游，让这里青山绿水的优势更加鲜明

突出，游客蜂拥而至。“电视上常说，绿水青山就是金山银山。我亲身感受到了！”李玉凤说，“在帮扶政策的支持下，我在家里办了农家乐，利用自己擅长的打搅团，吸引游客来家里吃饭。搅团也成了我家的特色，一些游客还叫我‘西山搅团姐’。”

谈到今年的打算，李玉凤表示：“去年是我第一年做农家乐，没想到5个月就挣了两万多元。今年我想多增加一些项目，未来的日子一定越来越好。”

今年这个年，对陇县天成镇关山村代林刚一家来说不一般，破天荒地宰了一头牛，实实在在过了一个“肥年”。

35岁的代林刚在关山景区经营农家乐。去年，他的农家乐收入30多万元，在疫情影响下，能有这样的收入，代林刚觉得很知足。

代林刚从小在关山长大，从八九岁就开始牵马，让游客体验骑马。那个时候山里穷，牵马是为了增加收入。后来，随着关山景区的开发，游客不断增加，景区的农家

陇县天成镇关山村代林刚：

农家乐带来钱景

本报记者 王玲

乐开始火了起来。村上鼓励代林刚发展农家乐，并帮他联系外地考察点。代林刚先后赴河南、北京、内蒙古等地考察，将先进的经营理念和思路带回来，对传统的农家乐进行升级改造，发展了24个新型蒙古包。

景区名气大了，来的游客多了，代林刚的农家乐生意也一天比一天好。“以前，我们关山的小伙娶个媳妇难得很，都嫌我们那里穷，没人愿意去。现在可不一样了，我们关山人日子过好了，女娃们都愿意往关山

嫁。”代林刚笑着说。

一人富了不算富，大家富了才是真的富。除了自己发展，代林刚还带动村里其他人发展农家乐，目前，他总共带动了40多户。

代林刚家里养了20多头牛，他经营农家乐，老父亲养牛。“这两年因为疫情影响，各个行业都受到冲击，我们能有钱挣，家人健康，就是最大的幸福。所以，今年过年，专门宰了一头牛，好好犒劳犒劳家人。”代林刚说。