



大千快上 县区招商跑出加速度

从春寒料峭到夏日炎炎,从金秋时节到冬日来临,招商的步伐不停歇。日前,记者了解到,今年以来,我市各县区招商部门紧紧围绕强链、补链、延链,抢抓机遇,创新方式,补足短板,增强动能,以“起跑即抢跑”的姿态,在既有产业中挖掘潜力、到新产业中寻求机遇,招商引资工作亮点频现、收获颇多,让我们一起了解一下。

宝鸡高新区紧盯钛产业链发展主线谋招商—— 当好链主挖掘钛业富矿

本报记者 李晓菲



钛博会上客商云集

“图解《陕西省提升全省重点产业链发展水平若干政策措施》,省商务厅驻德国代表处对接中德钛合金义齿合作生产项目……”近日,宝鸡高新区投资合作局负责人一边翻看“宝鸡高新区钛产业链服务交流微信群”里的信息,一边向记者介绍,今年以来,宝鸡高新区招商部门积极履行区级钛及钛合金产业链“链主”单位工作职责,认真挖掘钛业“富矿”,形成了强大工作合力。

宝鸡高新区辖内不仅有宝钛集团等钛产业龙头企业,更围绕钛产业聚集了500多家关联企业。作为区级钛产业链“链主”单位,宝鸡高新区投资合作局牢牢抓住钛产业链发展这个“牛鼻子”,从10月中旬起,对全区产业链上89家规上企业和226家规下重点企业开展走访摸底,建立“宝鸡高新区钛产业链服务交流微信群”,向钛企业经营者宣传省、市政策和宝鸡高新区相

关政策。通过微信群,还推动26家链上钛企业加入了宝鸡市工业倍增计划。微信群在深化交流、强化服务的同时,完善了宝鸡高新区钛产业链链式工作机制,强化了产业链招商补链、延链环节。宝鸡高新区还高度重视会展经济,积极推动本地与外地企业的经济交流与合作,精心举办参与各类钛产业交流展会,吸引更多钛产业链上下游优质企业到宝鸡高新区下单投资,第四届

钛博会上宝鸡高新区签约项目5个,涉及金额36亿元。结合区域实际,围绕产业链招商引资,持续提升产业集聚度和竞争力。据了解,截至10月底,宝鸡高新区引进亿元以上招商引资项目35个,已完成到位资金225亿元,其中省际到位资金202亿元,均完成年度任务的100%。新引进10亿元以上项目4个,5亿元以上项目3个,新设立外商投资企业2户。

本报讯 近日,走进扶风科技工业园的无时闲低度发酵酒生产基地,阵阵酒香扑鼻而来。“这只是一期,企业还要继续投资建设年产10万吨精酿啤酒生产线。”扶风县招商服务局负责人介绍说。据了解,今年以来,扶风县不断转变招商思路,积极营造亲商、安商、富商、优商投资发展环境,确保项目不光要引进来,还要扶上马送一程。

2020年底,扶风县引进陕西无时闲酒业有限公司低度发酵酒生产基地项目,总投资约1.5亿元,主要建设米酒酿制生产线、易拉罐线、瓶装灌装线,进行“清酒、米露、梅酒、果酒、酸奶酒、利口酒、力娇酒、威士忌”产品酿造生产。今年5月投产以来,已生产各类低度发酵酒1600多吨,带动就业200余人。“企业从注册到生产线建成投产,县上招商、园区人员一路提供帮

扶风县全力做好引进项目服务工作—— 扶上马再送一程



陕西无时闲酒业有限公司低度发酵酒生产线

助,带着我们办理各种手续,产品生产出来后,他们还帮我们开拓市场。”谈起扶风招商部门,企业负责人感慨地说,好的营商环境让他们决定继续投资10亿元,建设精酿啤

酒生产线,目前项目地块已初步选定,正在进行前期的规划和融资。扶风县不断优化营商环境,进一步扩大现有规模,引进配套企业,提升招商引资档

次和水平。同时,积极引进行业影响大、综合效益好、带动能力强的项目,为投资者提供最佳投资环境。此外,制定招商引资项目洽谈、落地、建设流程图,为项目提供全链条、全方位、全生命周期服务保障,并利用“云招商”“云签约”的招商新模式,通过线上视频连线的方式,看厂房、选地块、谈合作,推动招商引资工作跑出“加速度”。

前三季度,扶风县共实施招商引资项目107个,引进亿元以上产业化项目20个,新设外商企业1户,实现到位资金110.9亿元,其中省际到位资金94.6亿元,均位居全市前列。(李晓菲 刘建雄)

太白县今年前10个月： 引进项目17个 完成到位资金30亿

本报讯 日前,笔者从太白县招商局了解到,今年以来,太白县围绕市、县目标任务,发挥自身环境优势,聚焦田园农业、生态旅游、商贸服务三大产业,持续加快项目落地,今年前10个月,共引进各类项目17个,完成到位资金30.34亿元。

今年以来,太白县立足资源优势,紧贴产业发展方向,创新工作思路,在招大引强延链补链基础上,将招商引资与招才引智相结合,采用“县级领导+牵头部门+招商专班”模式,让全县全民招商向专业招商、粗放招商向精细招商、盲目招商向

目标招商转变,并制定印发《太白县2021年外出精准招商拜促活动实施方案》,不断提高招商项目对接率、成功率及落地率。同时,引导落户企业对外宣传县域投资环境和发展潜力,吸引更多关联企业和关系客商落户,以“龙头”带动效应,以大项目带动

发展,逐步形成“引来一个、建好一个、带来一批”的雁阵效应,用招大引强项目新成效助力全县高质量发展。

今年截至10月底,太白县签约招商引资项目17个,其中1亿元以上5亿元产业化项目11个,10亿元以上项目2个;完成到位资金30.34亿元,其中省际到位资金21.42亿元,分别完成市级任务的112.38%和93.15%。

(王菁)

渭滨区： 激活楼宇经济发展新引擎

本报讯 近日,笔者从渭滨区招商局了解到,渭滨区大力发展楼宇经济强劲动力,截至目前,引进立邦软件等110多户企业,带动相关产业产值突破100亿元;总部经济楼宇项目,累计引进113户企业,纳税总额1983万元,引进数量、质量均在全市领先。

“楼宇经济的发展模式,与渭滨区的经济发展方向相适应。”渭滨区招商局相关负责人说,渭滨区作为宝鸡主城区之一,虽然工业基础雄厚,商贸发达,但土地资源匮乏,发展空间不足,去拼生产线肯定不行,这就要考虑从平面土地向立体楼宇转型。

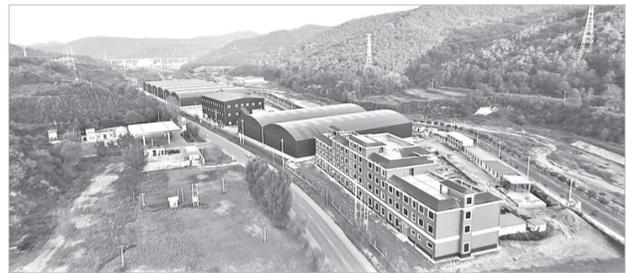
从去年开始,渭滨区把楼宇经济作为破除发展空间制约、加速产业集聚的突破口,打造“垂直财富街”“产业新高地”。另外,制定《渭滨区发展总部经济实施意见(试行)》,明确提出向“四型总部”精准发力。面对疫情冲击,渭滨区充分运用远程视频等方式,与企业进行对接洽谈,确保疫情防控期间招商引资工作“不掉线”。并通过以商招商、以情招

商,吸引百顺集团、陕西煤电地质集团等总部企业成功入驻。细数签约的项目,个个含金量十足,筑牢了渭滨区提升区域核心竞争力的“四梁八柱”。尤其是今年,抖音、快手西北直播基地等10余处楼宇经济的引进和发力更是创出了楼宇和总部融合发展的“渭滨模式”。

渭滨区抛出的利好,让不少总部企业直呼来这里投资安心、放心,而项目拍板速度之快缘于堵点疏通及时。以渭滨区互联网产业园的企业——宝鸡航天宏图信息技术有限公司为例,其今年6月1日正式运营,就是看上了渭滨区优良的营商环境和好政策。据了解,渭滨区建立了区级领导、部门负责人挂点服务总部企业包抓帮扶机制,直面阻碍总部企业发展的痛点、难点、堵点,从企业引进签约、工商税务注册落地,到奖励扶持政策兑付等方面,都有专人陪同办理。此外,总部企业在享受宝鸡市“十条政策”基础上,渭滨区还给予了区级税收留成奖励再提高10%的福利,增强了企业发展的信心。(温瑶瑶)

麟游县谋划招商新思路—— 提着篮子精准选菜

温瑶瑶



麟北煤炭商贸物流中心项目

今年以来,麟游县拓宽招商思路,由被动地“捡到篮子就是菜”变为主动“提着篮子去选菜”,成功引进一批投资规模大、带动作用强的大项目、好项目。

宝鸡市工业循环综合利用示范项目正在做开工前的准备工作,年产15万吨工业铝制品加工制造生产线建设项目即将开工建设……据统计,今年前10个月,麟游县共签约项目35个,引资127.19亿元,超前完成年度目标任务。

如何挑选“好菜”?今年7月,麟游县招商局印发了《全县开展“一对一”精准拜促活动方案》,以扩大产业规模、推动产业转型升级为重点,紧盯京津冀、长三角等经济发达地区,围绕优势支柱产业,精准对接中国500强、上市公司等目标企业,大力开展以“一对一”精准拜促和小分队为主的招商活动。“我们围绕新型能源工业、特色种植养殖业等主导产业,策划包装了50多个含金量、含新量、含绿量高的推介项目,前往上海、北京等地开展驻点招商工作。”该县招商局相关负责人说,他们以“产业链招商”为主线,结合疫情防控的新形势、新特点,科学谋划编制了全县招商地图。

麟北煤炭商贸物流中心项目与麟游县招商地图中的新型能源工业需求不谋而合,该项目凭借自身过硬的条件,顺利拿到了进

驻麟游县的“入场券”。据了解,该项目总投资12亿元,于去年2月开工建设,截至目前,生产车间、储煤车间和原煤车间已建成,正在对办公楼进行装修。“经过前期充分考察,考虑到该项目建成后,可以完善麟游县煤炭生产、运输、就地转化、循环利用的闭环产业链条,我们才将这个‘菜’放进篮子里。”麟游县招商局相关负责人说,他们还帮助办理注册、立项、用地等各项手续,从最初洽谈到项目开工建设,仅用了20多天。

笔者了解到,麟游县“选菜”也有自己的标准:不符合产业发展方向的项目不要,成长空间不大的项目不要,破坏环境的项目不要。“三不要”既表明了态度,也展示了麟游县高质量发展的坚定决心。今年,一家投资2亿元的废旧轮胎热裂解项目就被麟游县拒之门外,理由是招商人员了解到,该项目在热裂解过程中排放有气味,担心影响周边群众的健康,于是终止了谈判。据了解,今年已有多个不符合环保要求的项目被麟游县“一票否决”。

在新发展理念引领下,麟游县招商引资工作的思路发生转变,“提着篮子去选菜”展现了麟游县的发展底气。下一步,麟游县将按照“建链、补链、延链、强链”的总体思路,“提着篮子”选一批高质量项目,为麟游县经济发展奠定坚实基础。