

乡村振兴进行时

——记者走基层特别报道

责任编辑：朱百强 美编：李依涵 校对：谢莉

“赵一刀”的乡村振兴梦

本报记者 孙海涛



赵可行展示嫁接果树接穗

早春时节，千阳县一望无际的矮砧苹果园中，星星点点的苞芽在枝杈间探头探脑，几场春雨后，就能变成一片花海。

惊蛰那天，东方刚露出鱼肚白的时候，千阳县南寨镇三合村63岁的赵可行带着自己的“兵马”，在一家农业公司车间内摆开了阵势。小山似的树苗前，80多名嫁接工在后“压阵”，赵可行率先“出阵”：二指宽的嫁接刀，“唰”地一个斜削，茬口位置精确，鲜亮平整；“咔”的一声，茬口与接穗精准咬合，严丝合缝；“嚓”地扯过自粘膜，风车般缠绕几圈，接头处“包扎”完毕……不过十几秒，一棵嫁接完毕的矮砧苹果嫁接苗就此拥有了“新生”。客商代表竖起大拇指：“稳、准、快，不愧是‘赵一刀’。”

300余万棵嫁接苗订单，老赵的队伍要在今年全部拿下。很少有人知道，就在八九年前，这“赵一刀”还负责卖苹果。他凭啥能杀个“回马刀”？老赵满是老茧的手理一理断枝，说出了一句时髦话：“乡村要振兴，我也得‘振一振’哩！”

逼出来的振兴

“先看粮，再看房，家里有没有读书郎……”按照这个标准，八九年前的赵可行哪一样也没挨过去。

看粮食，家里只有10亩苹果园，一亩粮田也没有；看房子，一溜“三十年”高龄的土坯房，土墙老瓦青苔斑驳，屋檐缝隙招风透光；看“读书郎”，家里一子二女中，两个孩子很争气，先后考入大学，但每年开学时，学费都压得老赵喘不过气来，只能靠贷款，甚至借遍亲朋。

再看家里，老伴宋富霞患有严重的风湿性关节炎，

重活干不了，二女儿更是让老赵心都在滴血。儿时的一场高烧，夺去了孩子的语言能力，生活也不能自理。求医问药了多少年，钱花了没数，却不见啥效果。每当老赵忙完地里的活儿回家，才刚进院门，二女儿就会咿咿呀呀的又叫又笑，多少次，老赵背着家人老泪纵横。

村里人替老赵算了一笔账：看家底，拆房卖梁卖不下几个钱，靠打工，一老一小把老赵“拴”得牢牢的；论土地，几亩老苹果园，能弄出几个钱来……

老苹果园里，都是十几年“秦冠”老树。老赵发狠了，在地里一个汗珠摔八瓣干起来，饿了，啃几口馍馍，累了，靠一棵老树歇歇，铁锨磨破手掌，拿块破布缠缠。他不能歇息片刻，更不能倒下。

那年金秋九月，“秦冠”苹果挂满枝头时，果价却和老赵开了一个天大的玩笑——1公斤苹果4毛钱，爱卖不卖。老赵慌了神，但总不能看着果子烂在地里，一咬牙还是卖了。算算账，除去化肥农药钱，连一家人的口粮钱都不够。

“再不能这样了”，老赵静下心来思量。他觉得，自家要“振兴”，苦干是一回事，还得看准市场，用活技术去“巧干”。

老赵看准了红富士苹果的市场行情，为了省钱，他买来筷子粗的树苗摸索着嫁接，在他心里，苗子就是他的命根子，也是他的摇钱树，他要果园当成儿孙养，当成印钞机。

树苗一杆子高的时候，老赵挥起斧头，砍倒了那片老苹果园，心里较着劲：“我就不信把这家‘振’不起来！”

学出来的振兴

新的红富士苗子一天天长起来了，眼看着亲手嫁接的这些苗子先成“木”，后成“林”，老赵的心一天比一天振奋。

自己嫁接栽种，这让老赵成了乡亲们眼中的能人。秋收季节，红通通的红富士苹果压弯了枝头，客商在地头给出了每公斤5元以上的高价，老赵心里美啊，接过厚厚一叠人民币，数得哗哗作响，不过一两年光景，就还清了所有外债。

2015年，千阳“苹果强县”建设开始加速，老赵又敏锐地看到了商机。然而，老赵清楚自己的斤两，他知道，要想把握这难得的商机，必须先“充电”。

第一次走进县农业部门组织的苹果嫁接培训班，老赵还是有些“心虚”。他拿出特意到文具店买来的硬皮笔记本，规规矩矩坐在台下，虔诚得像刚入学的小学生。

讲台之上，苹果专家讲得透彻，老赵记得起劲。虽然字迹并不工整，甚至有些歪歪扭扭，但他却异常认真，把笔记本记得满满当当。多年来，一些百思不得其解的难题也随之触及、理解、破除。

尤其是西北农林科技大学李丙智教授在讲解“离体嫁接”时，老赵心头一震，这是一项他这种“泥腿子”从未接触过的嫁接新学问。为此，他三番五次当面请教，一次又一次动手操作，直到把这项技术烂熟于胸。

手艺越来越精，老赵却并不满足，他甚至专程到外地参加高规格讲座。一个星期的时间里，美国康奈尔大学的专家成了老赵的跨国“老师”，老赵也把自己的

知识完成了“土洋结合”的转化。

“唰”“咔”“嚓”声中，同是一把嫁接刀，同是一片嫁接苗，旁人嫁接成活率达到90%就算不错的了，而经老赵手嫁接的树苗，成活率却稳定在95%以上。时间长了，“赵一刀”的名声不胫而走，海升果业、天地农业等大公司，也放心地把重头活儿交给他。

订单一个接一个来，收入一年比一年高，老赵忙得脚不沾地。一把小小的嫁接刀，硬生生被老赵干成了产业。他打趣地说：“一刀接一刀，刀刀赚钞票！”

干出来的保供

树苗嫁接一茬又一茬，果园收获了一季又一季，老赵个人“振兴”的路径十分明晰——面向市场改良品种，面向客商拿下订单，面向未来实现手艺的“科技加成”。

在乡亲们看来，如今老赵家里盖起了新房，儿女工作稳定，挣钱更是“刀下见菜”，相较前些年，可谓杀了个漂亮的“回马刀”。然而，时间久了，赵可行也在思考，产业要做大，还得靠“众人拾柴火焰高”。

这些年，作为被千阳县认定的一级“苹果师傅”，老赵敞开来，拿起嫁接刀，向乡亲们手把手传授果树嫁接和管护经验。与此同时，老赵拉起了80多人的专业嫁接队，专门承接规模化果园嫁接任务，业务不但遍布千阳全县，就连咸阳、宁夏彭阳等果业大市，也专程邀请这支嫁接队嫁接果树，而且“工价上浮、包吃包住，路费全报”。

嫁接队的80多名工作人员来自十里八乡，包括十几名贫困群众。南寨村贫困户景海珍提起老赵心生感激，前些年丈夫遭遇车祸离世，一个女人家带着孩子几乎走投无路，但现在，不但学会了嫁接手艺，更是凭借双手赚了不少钱，甩掉了“穷帽子”，也成了乡亲们眼中的嫁接人才。

走南闯北，老赵眼界开阔了，一些地方农产品有量无市，“增产”不“增收”，老赵对此有着深刻的理解和反思。

“乡村要振兴，归根到底是人才和产业的振兴，老思想、老路子、老办法也都得和时代‘嫁接’才行。”老赵觉得，这些年，他带领的嫁接队每年总收入超过400万元，可以说，这支嫁接队的“振兴”，就在于思路、技术、人才和产业的同频共振，瞅准这些关键点去干，那注定会让家乡流淌金淌银。

百姓关注

宝鸡市爱国奋斗人才标兵



赵志国（右二）指导村民搞蔬菜育苗

太白县农技推广中心副主任赵志国：农民朋友的贴心人

本报记者 孙海

“盼老赵，盼老赵，老赵一来没难题。”村民口中的老赵，全名叫赵志国，是太白县农技推广中心副主任、高级农艺师。赵志国扎根基层、一心为民，帮助群众解决蔬菜生产中的技术难题，是农民朋友的贴心人。

3月16日，记者在咀头镇方才关村蔬菜大棚见到了老赵。这些天，赵志国一直在田间地头忙着指导蔬菜种植。“为农民服务，就是要主动，农民的需要，就是我的职责。农民还没有想到的，我就要想到。”赵志国如是说。赵志国从事农技推广服务工作34年来，和其他农技人员一起先后从国内外引进蔬菜品种70个，试

验筛选出适合太白地区栽培的23大类90多个名优特新品种，形成了早中晚搭配、名优特突出的蔬菜品种体系，推广了穴盘育苗、机耕深翻、等距密植、测土配方施肥、病虫害绿色防控等7大类22项先进实用新技术，让太白蔬菜长期稳定在10万亩以上，形成了高山冷凉生态环境下绿色蔬菜生产体系，培育出国家和省级认证的绿色蔬菜、有机蔬菜基地及产品，促进了农业供给侧结构性改革、转型升级增效、农民增收。太白县先后获得了绿色蔬菜生产十强县示范县等多项殊荣。赵志国也多次获得省政府、市政府的表彰奖励。



姚军善在山林里分析测树的数据

宝鸡市马头滩林业局设计队队长姚军善：“我是大山的儿子”

本报记者 王玲

“我这一辈子都献给大山了，我是大山的儿子。”48岁的姚军善说。

工作28年，他先后辗转岭南林场、沙坝林场和神沙河林场，长期奋战在条件艰苦的林区。参加工作后，姚军善刚满20岁，在老职工不信任的目光中担任了采伐施工队的技术总负责。他每天与采伐工吃住在一起，经常好几个月也回不了一次家。

秦岭林区山大沟深，姚军善靠着一双腿，每月坚持巡查护林二十天以上，跑遍了马头滩林业局3个林场的沟沟壑壑，对林区的地形地貌、森林资源等了如指掌。林区生活单调，条件艰苦，护林难度大，特别是冬季大雪封山，道路不

通，人员变动，他总是申请到最艰苦、最偏僻的护林点去。每年春节、清明等节日，为防止发生火灾，他提前将坟头上的杂草清理干净，守在坟地，直到上坟人离开。这样的工作，他坚持了17年，除夕夜也不例外。

姚军善参加了国家一类和二类林业资源清查工作。白天他和同志们一起上山搞调查，晚上其他同志已休息，他还在加班整理调查资料。对村民进山挖药、砍柴等违规现象，他碰到就严肃批评。

这些年，他获得了很多荣誉。姚军善说：“这是大山对我的馈赠，我也将用我的生命来守护大山，守护我们的绿色家园！”



刘小刚（左二）走访群众

放着年薪20多万元的公司驻外销售部门负责人不干，却辞职回到陈仓区小山村任村党总支副书记。这个人叫刘小刚，一个“80后”，他的做法让众多村民不理解。近日，记者来到陈仓区县功镇陈家庄村探访他的故事。

“我没有别的想法，只想趁年轻，能带着村民干点实事。”这是记者见到刘小刚时他说出的第一句话。刘小刚生于1988年，是陈家庄村人，大学文化，2009年加入中国共产党。同年，刘小刚进入宝鸡市区一家国有大型企业，从一名普通的车间调试工干起，由于业绩突出，2012年被选中成为公司驻外地

陈仓区“80后”青年刘小刚：辞职回村创新业

本报记者 卢志平

销售部门负责人，2016年担任主任，年薪20多万元。在北京工作期间，刘小刚与国内众多企业开展业务，学习并积累了大量企业经营管理方面的知识和人脉。有一年，刘小刚回到家乡陈家庄村，发现不少村民生活还比较困难，村里没有很好的主导产业，可村子的花椒、蜂蜜等农特产品质量好，成片的花海在宝鸡地区很有名，闲

置的村小学院子能做厂房办企业。于是，他认真思考后，2020年底辞去了企业的工作，毅然回村创业。

今年1月，经陈家庄村党组织推荐，上级组织考察，刘小刚被选举为村党总支副书记。刘小刚走马上任，就向有关部门申请项目资金，在项目得到批准后，立即带领村民开始筹办服装厂。村小学院子一直闲

置着，一幢高三层的教学楼也没有租赁出去，刘小刚就带人清理院子杂草，平整场地，粉刷楼道，将教学楼改建成服装厂车间。刘小刚告诉记者，只要项目资金一到位，厂里就可以购买机器、招聘工人、组建生产队伍，服装厂就能投入生产了。

对于刘小刚辞职回村的做法，许多村民包括刘小刚的亲友都不理解，可刘小刚有自己的主见。“在村上干，我不是为了挣钱，副书记的月工资还不及在北京月工资的零头。我现在还年轻，以后还有更多的挣钱机会，我只想带领村民办厂致富，在村里干一番事业。”刘小刚坚定地说。