

牢记谆谆嘱托

奋力谱写陕西新时代追赶超越新篇章

扶风:

基地舞龙头 菌菇助脱贫

本报记者 庞文渊

47岁的张喜爱,丈夫因患脑萎缩及癫痫病去世,大儿子大学毕业后,今年才上班,二儿子正在上学,全家一直靠作务4亩苹果生活,成为扶风县法门镇三驾村张家组典型的贫困户。她说:“过去,家里穷,日子过得紧紧巴巴。如今,家门口建起了食用菌扶贫基地,我在这里上班,每月有1800元的工资,还能照顾家,很方便。”这是扶风县发展食用菌产业、带动贫困户稳定脱贫的一个亮点。

脱贫攻坚战打响后,扶风县把发展食用菌产业作为助推脱贫攻坚、拓展致富增收渠道的重要举措,动员吸引法门镇南佐村致富能手赵胜利回乡创业。2016年,他创办了食用菌产学研一体化全产业链的宝鸡胜利现代农业开发有限公司,在西北农林科技大学设立食用菌工程技术研发中心,建设万亩食用菌产业融合示范园、扶贫食用菌产业基地等五个子公司,大力发展灵芝、香菇、黑木耳、大球盖菇等食用菌。目前,已完成投资6000多万元,盘活法门镇马家村等周边

个贫困村集体闲置土地150亩,聚力打造胜利食用菌产业扶贫基地核心,拓展建设食用菌扶贫园区5个,新建标准化大棚248座,36名贫困群众在基地、园区实现了长期务工,解决了60余名贫困群众临时务工难题。同时带动马家村、姚家村、云岭村、三驾村等9个贫困村294户贫困户参与收益分红38.5万元,让贫困户实现稳定脱贫。

基地负责人赵胜利告诉记者,这几年,他们致力于食用菌新品研发、成果转化、工艺创新、技术推广,通过政策调动、镇村联动、产销互动,探索出“产业托管”“入股分红”“租赁经营”“务工就业”四种产业扶贫模式,为贫困户增强产业“造血”功能,确保真脱贫、脱真贫、不返贫。



贫困群众在食用菌产业扶贫基地采摘香菇

决战决胜脱贫攻坚 全媒体县区行

本报讯 近日,太白县太白河镇兴隆村村委会院内热闹非凡,村民们个个喜笑颜开,原来村民们正在领取冷水鱼产业的分红款。本次分红结合村民家庭环境卫生评比,既激发了群众脱贫致富的内生动力,又推动了美丽乡村建设。

兴隆村二组脱贫户周世林当天分到2434元,其中100元是奖励他家环境卫生搞得好的。他高兴地说:“感谢党和政府,感谢村上把冷水鱼产业做得这么好,我已经第三次参加分红了,今后我要把家里卫生保持好,多为村上作贡献。”

太白县太白河镇兴隆村: 家庭卫生好 分红奖励多

与前两次分红不一样,今年冷水鱼产业分红将村民家庭环境卫生纳入评比,根据村民代表入户检查结果,综合评比情况发放分红资金,农户家庭环境卫生好的每户奖励100元,较差的扣50元,差的扣100元。

据了解,2017年,为助力脱贫攻坚,兴隆村利用山水资源优势,成立了乡村旅游专业合作社,把51户贫困户全部嵌入产业链,通过党支部+合作社+能人大户+贫困户模式,发展冷水鱼养殖项目,养殖金鲢、虹鳟、三文鱼、鲟鱼等,每年实现产值100余万元。到去年底,已有50户贫困户脱贫摘帽。 本报记者 刁江岭

决战决胜脱贫攻坚

连日来,兰妮儿变身“美食博主”,为我市小微餐饮企业代言。日前,她又来到西府老街——

兰妮儿邀您品美食

李晓菲 谢克强



摊吸引了。她拿起一把“手枪”,调皮地玩了起来。刚走两步,一家卖搅团的店铺又让兰妮儿停下了脚步,“老板,给我来一碗水围城。”看着店员大姐不停搅动铁锅里的搅团,兰妮儿说:“俗话说,搅团要好,七十二搅。我给咱尝尝。”一碗热乎乎的搅团,配上青菜,再浇上店家特别配制的调料汁,看着就让人垂涎欲滴。接过店员递过来的碗,兰妮儿拿起筷子就吃,吃完最后一口时,她满足地说:“就是这个味,正宗!”

一路上,油糕、血条面、咸鸭蛋……几乎每家小吃店前,兰妮儿都会上前和老板打招呼,了解一下店里的特色小吃,以及最近的经营情况,不少小吃店老板还和兰妮儿合影。“西府老街是从3月18日开始恢复营业的,刚开始的几天,来这里光顾的顾客不多,现在随着全国疫情防控形势持续向好,顾客也慢慢地多起来了。”麟游血条面馆老板刘丽萍说。“咱西府女子都会切面,你们看看我切得咋样?”在一家岐山面馆,兰妮儿看到店老板在切面,一时手痒,也忍不住上手向大家展示自己的刀功。“我已经有十几年没有做过这个了,小时候有一次切

面,把自己的手给割破了,后来就很少做了。你们看,我自己切得是不是还挺匀称?”兰妮儿拿起自己切的面向大家展示。

尝美食,做美食,与店主和顾客互动,一条不算长的美食街,兰妮儿足足走了一个多小时。

光吃不唱可不行,作为歌手和代言人,不能忘记自己的职责。

“祖国你好,祖国你好,你的儿女都在为你祈祷,愿你家家快乐人人幸福,甜蜜蜜的好日子欢欢笑笑……”晚上8时30分,在西府老街的露天茶座前,站在舞台上的兰妮儿用一首欢快的《祖国你好》,吸引了食客的注意力。

“这不是兰妮儿吗?我还有她的专辑呢。”“听说今晚有大腕儿来演出,没想到是兰妮儿!”

一首唱罢,兰妮儿没有忘记此行的目的,她拿起话筒说:“我来吆喝我来唱,我是兰妮儿,我为家乡小微餐饮企业代言,希望大家和我一起为小餐饮业的复苏,尽一点微薄之力!”

夺取疫情防控和经济社会发展双胜利

强化责任落实 严防事故发生

我市开展企业安全生产主体责任落实集中执法行动

本报讯 日前,笔者从全市企业安全生产主体责任落实集中执法行动动员视频会上获悉,从4月下旬至7月底,我市将开展企业安全生产主体责任落实集中执法行动。重点针对煤矿、危险化学品、非煤矿山、烟花爆竹、金属冶炼、建筑施工、交通运输、旅游、特种设备、民爆物品等重点行业领域,开展执法检查,消除隐患、化解风险,大幅减少因非法违法和违规违章操作造成的安全事故,倒逼企业落实安全生产主体责任,严防安全生产事故发生。(谢克强 侯栋)

今年,我市将深入推进安全生产专项整治三年行动,并于4月下旬至7月底,在全市开展企业安全生产主体责任落实集中执法行动。重点针对煤矿、危险化学品、非煤矿山、烟花爆竹、金属冶炼、建筑施工、交通运输、旅游、特种设备、民爆物品等重点行业领域,开展执法检查,消除隐患、化解风险,大幅减少因非法违法和违规违章操作造成的安全事故,倒逼企业落实安全生产主体责任,严防安全生产事故发生。(谢克强 侯栋)



多彩游带火农产品

近日,“2020渭滨多彩游”启动暨特色农产品发布仪式在市区九龙广场举行。渭滨区除了推出青铜文化游、姜炎文化

游等六条精品旅游线路外,还展出了花椒、蜂蜜、香菇等32种特色农产品,吸引不少市民前来购买。 本报记者 卢志平 摄

宝鸡工业互联网平台开通战“疫”专区—— 免费提供软件 助力企业生产

本报讯 “这款软件主要用于建筑和机械制图,最近几个月可以免费使用。”近日,我市一企业技术人员在网上学习使用北京数码大方公司开发的制图软件时说。记者从市工信局获悉,宝鸡工业互联网平台向全市企业免费提供70余款软件,助力企业生产。

为夺取疫情防控和经济社会发展双胜利,宝鸡工业互联网平台充分发挥资源共享、信息汇聚、异地协同、远程服

务等优势,在平台开通战“疫”专区,为全市企业免费提供70余款远程办公、远程会议、远程运维、疫情防控、健康信息上报等场景的云服务产品,其中有的软件平时购买价格在万元以上;此外,还联合工信部电子五所、北京数码大方、金蝶软件集团等知名IT服务商,免费开展工业设计、企业管理等方面的在线培训10余场,提高了企业技术管理人员使用软件的能力。 本报记者 刁江岭

(上接第一版)坚决打好青山、蓝天、碧水、净土保卫战。要对照加强民生保障和社会建设要求,做好脱贫攻坚、就业创业、城市建设等工作,不断增进人民群众福祉。要对照增强文化自信要求,守护好宝贵文化遗存,践行社会主义核心价值观,激励干部群众建功立业新时代。要推动全面从严治党向纵深发展,持续营造风清气正的政治生态。

徐启方要求,各级各部门要充分发比较优势,全力赴查堵点、破难点,在全市上下营造担当有为、干事创业的良好氛围,努力实现“双过半”、夺取“双胜利”。要抓紧抓实常态化疫情防控,始终坚持稳中

求进工作总基调,扎实做好“六稳”“六保”工作,认真编制“十四五”规划,持续保障改善民生,以只争朝夕、真抓实干的劲头抓好各项工作落实。

惠进才强调,要深学细悟习近平总书记重要讲话精神,对标对表,结合实际,认真思考本县区、本单位落实习近平总书记重要讲话精神的工作措施,切实做到学懂、弄通、做实。

马秉寅、白升安、吴铁等全体在宝鸡市领导参加开班仪式。本次学习班为期三天,其间,与会人员围绕学习习近平总书记来陕考察重要讲话精神进行集中学习、交流研讨。 本报记者 秦玮玮

(上接第一版)他先购买了长青镇残疾人薛新芳的石头画,并对薛新芳说:“我在残联的会上见过你,知道你,一定要相信日子会越过越好的。”随后他来到彪角镇的展位,在凤之椒种植养殖专业合作社的摊位前,扫码购买了一瓶芽菜辣酱,说他回去一定要尝尝。

这八天,扶贫展销会成了县城人气最旺的地方,除了买东西,很多人拿着手机在现场直播。4月30日上午,柳林镇的展位上,田建荣正在准备抖音直播。她是第一次带着刺绣参加这样的展销会,每天能卖1000多元,是平时两个月的收入。“我觉得这个展销会好像就是为我开的,太好了,政府给我们创造这么好的平台,我为啥不来展示呢?”这是她参加展会最直接的感受。

田建荣家是建档立卡贫困户,她腿有残疾。这些年,靠着刺绣手艺和各级帮扶,她家脱了贫。她还注册了一个刺绣合作社,带动11户贫困户参与进来。今年因为疫情影响,线下销售受阻,她就学着在抖音直播卖货,两个多月来,有6000多粉丝,赚了一万多元。她希望通过自己的带动,让更多的贫困户和残疾人放下自卑心理,在把产品推出去的同时,自己也能走出去。

你的消费就是群众脱贫的底气

品。他告诉记者,展销会销售效果非常好,他们准备的300斤核桃、1000个土鸡蛋和100多瓶蜂蜜第一天就卖完了。“五曲湾村在山区,农产品品质非常好,但是因为信息、交通等制约,销售一直是个问题。这次展销会一定程度上解决了我们供求市场信息不顺畅的问题,把贫困户手里的东西转化为经济收入,这就是脱贫最大的动力。”向长伟说,已经有单位一次性订购了村里4000个特产礼盒。

消费扶贫实现双赢

消费扶贫是一件双赢的事,一方面能够实现城市菜篮子、米袋子的有效供给,满足城市居民消费升级的需求;另一方面,能够促进贫困地区扶贫产业的健康发展,增加贫困群众的收入。

刚刚过去的“五一”假期,凤翔县田家庄镇大原村的张云军忙得不可开交。每天有100多人来他们基地采摘,五天时间,桃子卖了500多公斤,收入两万多。其实,基地的顾客相当一部分是展销会上引流过去的。大原村的春雪桃种植基地是陕西省唯一一个大棚春雪桃种植基地,也是村上发展的扶贫产业。张云军自己也是贫困户,

2018年,他贷款与人合作建基地,现在基地面积50亩,共20个大棚,其中12个棚种春雪桃。在基地打工的20多人中,贫困户占了大多数。今年第一年挂果,刚好县上开扶贫展销会,他们在展销会上销售的同时,注重向基地引流。“让大家都知道我们的基地和产品,销售自然就不愁了。”张云军说。

和张云军一样忙碌的,还有凤翔县东白村股份经济合作社猕猴桃种植基地的负责人张凯。这个假期,基地接待了1500多名游客,销售玫瑰系列产品两万多元。这里面的,有部分游客也是张凯在展销会上引流过去的。张凯告诉记者,扶贫展销会的效果太好了,开展第一天上午,他们就卖了50多瓶玫瑰纯露,49瓶玫瑰花酒,50多罐玫瑰花茶,现场做的玫瑰花饼也销售一空,销售额将近3000元。他们还是隆力奇和百花萃公司的供货商。基地摘花打工的,大多是贫困户,玫瑰产品卖得好,他们的收入就有保障。

在这次展销会上,有14家公司被认定为凤翔县扶贫消费直供基地,汇峰农业发展有限公司就是其中一个。公司负责人刘海峰对记者说,被评为扶贫消费直供基地,对公司今后的销售能起到很好的助力作用。随着销量的增加,公司将收购一些贫困

户的苹果,切实发挥“企业+基地+农户”的带头作用,增加贫困群众的收入。

特色产业成为主角

记者发现,此次展销会上展出的产品,基本都代表了各镇的特色产业,比如范家寨镇的苹果、城关镇的泥塑、横水镇的面皮、姚家沟镇的五谷杂粮、虢镇的红薯等。

彪角镇秦泰红辣椒合作社负责人程建勤是第一次参加展销会。他告诉记者,展会才开始两天,他就卖了6000多元的干辣椒和辣椒面,相当于平时半个月的销售额。

程建勤就在新疆包了500亩地,专门种秦椒。新疆种植全程机械化,辣椒晾干后拉回凤翔进行加工。村里的贫困户常年在他这打工,一天能挣50多元。程建勤每年光工资就要发17万元,带动贫困群众18户。“希望政府以后多为我们提供这样的展销机会。”程建勤说。

在姚家沟镇的展位上,各种包装精致的杂粮吸引了不少人的眼球。就在记者采访时,一位消费者一次买了24盒小米和白

玉米。“展销会上卖得便宜,一盒才10元,我以前经常在网上买,这个价格比网上便宜很多。”她说。销售人员告诉记者,他们参展时带了30箱杂粮,大概600多包,三天时间已经差不多卖完了。

记者了解到,这些“高山谷”系列杂粮出自宝鸡信华农业科技发展有限公司,公司在姚家沟镇张家山村有2000亩种植基地,专门种植高品质食用玉米糝、小米、荞麦、高粱等,部分产品已经出口。目前在基地务工的群众超过千人。

特色产业中,有些还是老手艺、老传统,比如陈村镇展位的麻花和苜蓿,这两样是该镇沿袭多年的传统手艺。

展销会现场,周林军支着一个大油锅炸麻花,刚出锅的麻花酥软可口,引得不少人前来购买。周林军告诉记者,他一天要炸500多根麻花,一根两元钱,就是一千多元。“我们的油是用古法压榨的纯菜籽油,用这个油做出来的东西好吃。”周林军一边用筷子翻着油锅里的麻花一边说。

69岁的周元贵在展销会上卖苜蓿,7个品种,最便宜的3元,最贵的12元。扎苜蓿在农村是个老手艺,周元贵在传统扎苜蓿的基础上进行了创新,扎的苜蓿更加精细细致。这次展销会,他带了大概一千把苜蓿,第二天就快卖完了。老人现在担心的是老手艺失传,他说如果有人愿意学,他免费教。