



# 龙腾盛世 宝鸡年

——宝鸡日报记者“新春走基层”特别报道

## 龙兴凤举 收获年

“海归”周峥

### 返乡发展玫瑰经济

本报记者 邵菲菲



2月16日正月初七这天,天气晴好,许多市民来到渭滨区石鼓镇李家槽村玫瑰园游玩。虽然园区的玫瑰花还没有盛开,但是用玫瑰花制作的各种商品吸引了大家的目光,园区负责人周峥耐心地为游客介绍玫瑰花产品(见上图)。

今年36岁的“海归”

周峥,在新西兰留学期间就瞄准了农业市场。2018年,周峥辞掉了国外的高薪工作,回到家乡创业。在家人的支持下,周峥在李家槽村成立了玫瑰种植专业合作社,在村上流转土地500余亩,种植了40余万株丰花一号玫瑰,正式开启了玫瑰种植事业。

为了掌握玫瑰种植技术,周峥高薪聘请行业专家,组建技术团队。他还前往云南等玫瑰种植区参观学习,拜访行业专家,和工

人们一起开垦荒地、种植采收,不断取经求教。慢慢地,周峥从一个“门外汉”成长为玫瑰种植的“行家里手”。

除了不断提升玫瑰的观赏价值,周峥还积极拓展玫瑰的经济价值,他带领团队以玫瑰为主题开发了一系列衍生产品。从食品、美妆领域入手,成功研发了玫瑰花茶、玫瑰果酒、玫瑰精油、玫瑰纯露等20余种产品,一经上市就受到消费者欢迎。2023年,周峥的玫瑰种植专业合作社实现产值1600余万元。

近年来,为进一步提升玫瑰园的知名度,周峥积极探索文旅融合,加强与政府部门的合作,在园区连续举办了3届“玫瑰之缘·相约渭滨”秦岭玫瑰文化旅游节,打响了文化旅游品牌,收获了一大批“粉丝”。如今,周峥的玫瑰种植事业蒸蒸日上,已发展成集玫瑰种植、科研、深加工和观光农业、培训、科技示范于一体的玫瑰产业现代化农业园区,先后带动当地百余户村民增收致富。



凤翔区王堡村侯亚卫

### 15年历练成养兔达人

本报记者 邵菲菲



2月14日正月初五一大早,凤翔区陈村镇王堡村侯亚卫就开始给兔子喂食、观察进食量、清扫兔圈……他一天时间都与兔子相伴(见上图),他也成了远近闻名的养兔达人。

今年45岁的侯亚卫从小喜欢兔子,2009年,侯亚卫转行养兔子,从此便开始了与兔子的不解之缘。起初,侯亚卫买了10只母獭兔、2只公獭兔在自家院子养殖,他白天养兔,晚上挑灯夜战自学养兔知识,由于精心照料,养殖规模日益扩大。

2012年,侯亚卫投资60万元建了一个占地5亩的养殖场,开启了规模化养殖。正当他信心满满准备大干一场时,突如其来的“意外”,让侯亚卫损失不少。由于养兔技术不够成熟,缺乏专业的饲料加工设备,防疫不到位,兔子得了球虫病,短短一个星期就死了300多只。也正是

这次“意外”,让侯亚卫意识到自身在兔子养殖方面还存在很多不足,从此他更加注重学习充电。除了自学外,他还参加各类养殖技术培训,经常外出学习参观。15年的养兔生涯,让侯亚卫从最初的新手小白,成长为如今的养兔达人。

如今,侯亚卫养殖的兔子存栏量达到了5000余只。他除了养殖兔子,还在凤翔区开了一家销售兔肉的店,除了零售外,还专门给宝鸡地区各大饭店供货。2023年净利润达37万元。今年春节前夕,侯亚卫开始尝试在网上销售兔肉,每天晚上用2个小时在网上直播卖货,不到20天,销售额就达2万余元。

“今年,我准备加大力度,开拓线上市场,做大直播卖货,让全国各地的朋友都能吃上我养殖、加工的兔肉。”谈及未来发展,侯亚卫信心满满地说。

凤县庞家河村村民乔非非

### 土特产网上卖 销售增长三成

本报记者 李一珂

“2023年对我而言,是很有成就感的一年,我们的电商公司越做越好,家乡的土特产卖到了全国各地,销售额比前一年增长了三成。”近日,说起2023年的收获,凤县唐藏镇庞家河村村民乔非非说。

乔非非今年32岁,曾患强直性脊柱炎的他一度无法下地行走,在凤县残

联的帮助下,经过治疗和训练,他又重新站了起来,并可以独立行走。2020年,在县上的政策扶持下,乔非非和唐藏镇电子商务运营中心负责人杨帆合伙开了一家电商公司,将农户家的土蜂蜜、苹果等土特产在网上销售。一开始,乔非非的销售成绩并不理想。后来,他一有空余时间

就练习,粉丝越来越多,销售的货也越来越多。

2023年,他们两人学习借鉴优秀经验,在保证产品质量的同时,将目光瞄准在客户体验上。为了提高产品回购率,乔非非和杨帆设计了个性化的产品名片,放在每一箱货品中。客户通过名片能够直接联系到他们,收获了不

少回头客。“如今,我们拥有了北京、武汉、上海、成都等多地的客户,他们品尝了我们的土特产,主动添加了我的微信,有的人觉得我们的苹果好,主动帮我们宣传呢!”乔非非告诉记者,2023年他们公司销售额达到了100多万元,大家都很高兴,开开心心过了个丰收年。

如今,他们的电商公司共有4个人。乔非非表示,今年他们还要鼓一把劲儿,提高直播间人气,创新销售方式,把更多家乡的“好味道”卖出去,争取实现更大的销售目标。

千阳苹果种植户王和国

### 用汗水育出好苹果

本报记者 黎楠

春节期间,正是各类果品销售的高峰期。2月12日正月初三,当记者在千阳县城关镇段坊村见到种植苹果的王和国时,他一边忙着检查果子、装箱,一边向记者讲起了2023年的喜悦。

王和国祖籍陕北绥德,2018年,他来到千阳县城关镇段坊村,和合伙人在村上承包了600亩地种植苹果,发展生态文化产业园。经过6年的精心呵护,如今园区的苹果已进入丰产期,产业园更因“妙耕”品牌苹果成为国家雪上项目训练基地运动员有机苹果指定专供基地。为何能取得这样骄人的成绩?王和国的回答只有两个字:“用心”。

当年种下第一株苹果苗时,王和国就与合伙人下定决心,决不使用任何化学

肥料、农药和各种生长调节剂以及任何破坏土壤的添加物。用新方法自然会遇到新难题,但王和国认为,只要用心就没有解决不了的问题。不上化肥,果树生长缓慢,但王和国愿意用心等待;不打农药,害虫来了,除了用生物制剂辣椒水、艾蒿汁外,王和国还在果树旁种上小白菜,请害虫“吃饭”;杂草多了,把它割了覆盖在地面,既保墒又增加土壤的有机质……

实践证明,王和国对土地和苹果付出的一片真心没有白费,他们种植的“妙耕”苹果顺利通过多项农药残留、重金属、除草剂、膨大剂等安全检测,成为被大众认可的好苹果。

2024年王和国充满信心,他还会把更多的真心播撒在他热爱的这片土地上。

宝鸡高新区杨家沟村脱贫户景亚红

### 在家门口变身“上班族”

本报记者 李一珂

春节假期这几天,宝鸡高新区千河镇杨家沟村村民景亚红每天早上起来,都要去村上的大棚里看一看,除草、浇水、检查菜苗……看到精心呵护的蔬菜长势良好(见右图),她才安心地放下手中工具回家。

今年50岁的景亚红是一名脱贫户。几年前,景亚红既要照顾生病的婆婆,还要照看正在上学的一儿一女,家里生活开销很大,全靠丈夫一人打工挣钱。由于婆婆身体不好,严重时生活不能自理,景亚红就全身心地照顾婆婆,不敢远离。脱贫攻坚战打响后,她家享受到了不少帮扶政策,孩子上学,村上给专项助学金;老人生病,村上有补贴……景亚红和丈夫靠着努力工作,省吃俭用,通过打零工一点点攒钱,终于实现了脱贫。

2021年,杨家沟村陆续建起了玫瑰产业园,还投资130余万元建起大棚种植花卉、红薯、青菜等。村上为景亚红提供了村集体经济合作社大棚管理员的岗位,她每天的任务就是作务大棚里的蔬菜、花卉,维护农业设施,打扫园区卫生等。

如今,景亚红成了“上



班族”,上班地点离家只有几百米,步行几分钟就能到达。“2023年,我家有不少收获,我上班挣了2万多

元,儿女也大学毕业找到了工作,丈夫在西安打工,一家人的生活越过越好。”景亚红说。