

逐梦西府沃野—— 看新农人如何兴农

新农人“慧”种地——

田间地头满满都是科技范

浇地施肥有水肥一体化系统，监测风力、雨量以及土壤水肥情况有田间气候检测系统，作物有无病虫害在智慧物联网监测病虫害平台一目了然……如今，种地早已不是老一辈人记忆里的面朝黄土背朝天，只凭力气和经验了。不信的话，到陈仓区慕仪镇齐西村去瞧一瞧，那叫“慧”种地。

“这会儿手机上显示风力1级，土壤水分32.9%，土温9℃。”4月23日下午五点半，刚刚开车从市区回到家的陈仓区惠农农机专业合作社副经理齐叶叶，一边安顿手上的事，一边打开手机上的田间气候检测系统，向记者展示当前麦田的实时状况。她说，现在通过手机能随时随地了解麦田的情况，浇水施肥也有水肥一体化系统，坐在电脑前只要轻轻一点就能把合作社的800亩地浇了、肥施了，这对老一辈人来说想都不敢想。

今年33岁的齐叶叶毕业于西安石油大学物流专业，毕业后她在外闯了几年。现在越来越多的现代化、智慧化农业生产工具和系统被应用到了农业种植中，农业生产也变得时尚起来，这让齐叶叶想从事农业生产。2018



齐叶叶操作植保无人机防治小麦病虫害

年，齐叶叶放弃了城市生活，全身心地投入到农村的广阔天地中，成了一名职业农民。“我们合作社在齐西村有800多亩农田，还为周边3万多亩农田提供托管服务。”齐叶叶笑着说，最近他们准备开展小麦一喷三防作业，前年合作社淘汰了自走式喷药机，现在全部用的是植保无人机喷药，无人机作业面积每小时300亩，效率是自走式喷药机的近10倍。

今年43岁的刘海峰是凤翔区横水镇人，也是一名高级职业农民，更是我市粮食种植农业现

代化龙头企业——陕西汇峰农业发展有限公司负责人。他有一个目标：为本地粮食规模化种植探索可行方法。日前，记者走进凤翔区南指挥镇渠渠村的汇峰农业小麦种植基地，看见自动化喷灌设备180度旋转喷水，麦苗长势喜人。刘海峰说，这几年农田管理也接入了网络系统，一台电脑、一部手机就能管数万亩地，更科技、更高效，粮食产量也更高，现在种粮食也能致富了。

如今，粮食种植现代化水平越来越高，新农人开展“高科技”农机作业，种地尽显“科技范”。

托管服务 电商销售

创业者猕猴桃园里干起新农活



张育查看猕猴桃生长状况

小小猕猴桃，致富“金果果”。在我市有这样一群返乡创业的新型职业农民，他们提供科学的托管服务、推广先进的种植技术、采用现代化的销售模式，在猕猴桃产业中干起了“新农活”。

“从小就看着家人种猕猴桃，过去种植大多靠的是经验和习惯，要想有新突破还得靠科学技术，要想果子品质好、产量高更需要专业化的技术服务，这也是我成立合作社的目的。”4月24日，在眉县猕猴桃专业合作社的自建实验室里，年仅

29岁的理事长张育解释说，他们合作社主要是为果农提供托管或上门服务，就像一个“植物医院”，通过对每个果园的土壤、花粉等进行检测，并根据数据“量身定制”施肥、授粉的“良方”，确保果品品质、产量，让果农能够实现收益最大化。回乡创业的3年间，他的合作社已经成为当地果农心中的“好管家”。

这几天，眉县首善街道三和村的李凯特别忙，每天都有授课邀请。这不，4月24日中午1时许，还没来得及及吃几口热饭的他，马

不停蹄就要往咸阳市武功县、乾县跑，给20多户果农讲课。2008年大学毕业后，李凯带着技术和热情返乡创业，投入到猕猴桃的种植和研究中。现在他不仅自己经营着一个36亩的家庭农场，还是眉县特聘农技员。这些年为了推广好技术，李凯走过很多地方，2018年的新西兰“取经”之行，让李凯见识到了更加科学的种植技术。“好的技术能让有限的土地发挥出无限的价值。通过技术推广，如今的猕猴桃早已成了我们的‘致富果’。”对于推广新技术的效果，李凯信心满满。

猕猴桃不光种得好，还要卖得好！岐山县安乐社区的“新农人”纪勃熙有自己的妙招：搭上电商平台，把安乐的好果子卖到全国各地。“上学期间我就对电商比较感兴趣，再加上家里也种猕猴桃，就一直琢磨怎么帮着家里销售。2018年，我发现拼多多上没有卖徐香猕猴桃的商家，立马意识到这是一个商机。”纪勃熙说，刚开始生意不好，慢慢地徐香猕猴桃的好口感给他打开了市场，销售额从最初的200万元，到现在翻了好几番。提及未来打算，纪勃熙说，希望能够更好地发挥电商助农兴农的作用，让更多的农产品搭上互联网快车，以新的方式走出农村、走进城市，并带动更多的人增收致富。

善学习“敢尝鲜”——

新菜农菜园子里淘金忙

流转土地、建田园综合体，成了名副其实的“新农人”。2020年，张文潮引进了物联网农业大数据系统，只要点击手机App就能调节2000亩菜园的土壤湿度、肥力等。“智慧种菜既省力又省钱，现在投入成本降低了一半，但菜品质量和产量却更高了。”张文潮告诉记者，不怕不会、就怕不学，作为新时代的“新农人”，他还要继续学习，尝试使用更多的新技术。

和张文潮一样善学习、“敢尝鲜”的还有眉县“80后”王伟东。大学毕业，王伟东在外地创业。当

看到朋友在甘肃种芦笋成功后，他心动了。北方种的芦笋口感好、品质佳，很有市场，在咱宝鸡还没大规模种植，是一个空白。2021年，王伟东在凤翔区陈村镇蔡阳山村流转了500亩地专门种芦笋，精心培育了两年时间，今年4月，鲜嫩可口的芦笋终于正式上市了。王伟东笑着说：“好菜不怕等，今年芦笋喜获丰收，从4月初至9月底都是采摘期，这两天平均每天能采摘净菜2700斤左右，每天都销售一空。”瞅准空白，大胆尝试，“新农人”为乡村发展打开了新的市场。

“功以才成，业由才广。”新农村需要更多“新农人”为现代农业高质量发展注入朝气和活力。近年来，市农业农村局通过壮大培优产业、优化扶持政策、搭建创新平台等，在我市培养了一大批“新农人”，他们已经成为现代农业高质量发展的生力军。本版稿件讲述了我市部分“新农人”的故事，通过分享他们的经历以及感悟，展现新时代西府“新农人”的职业风采。我市还有金台区青年王宝强，凤翔区青年吴盼盼，太白县

青年赵芳，岐山县青年侯志强，陈仓区青年杨朋欢、宋松茂，眉县青年陈凯、刘军斌、李琼胜、张伟、王文涛……他们如雨后春笋，在西秦大地上涌现，用“新”用“心”，为农业现代化增添活力。

今年是全面贯彻党的二十大精神开局之年，市农业农村局把培育“新农人”促进乡村振兴作为重要抓手，将持续加大政策扶持力度、丰富农村产业布局、优化人才培养环境，让“新农人”的“返乡路”走得更放心。

新“羊倌”巧养羊——

返乡发羊财 生活喜洋洋

积极投身奶山羊特色产业发展中，不仅自身发了“羊财”，还带动周边农户共同富裕，陇县高级职业农民李博、千阳奶山羊养殖“达人”梁明，这两位“新农人”正在为传统农业注入新的元素与能量。

“把羊养好，真不容易。”梁明在接受记者采访时，不由自主地感慨。今年39岁的他在成为奶山羊培育高手前，前前后后干了不少行当。2014年，梁明回到千阳县老家，开始养殖奶山羊。起初，仅凭着一股热情，梁明没少遇挫折，不掌握科学的培育方法、不懂专业的饲料选择配比等，奶山羊的数量不增反减，这对梁明打击极大，但倔脾气的他并没有立即放弃，反倒是从各薄弱点一一突破，四处求教、八方拜师，慢慢地从一个养殖门外汉变成了养殖能手，现在养羊一年净利

润达到30万元。

有着类似经历的“90后”的陇县高级职业农民李博，大学学习财务管理，回到家乡迷上了奶山羊养殖，通过不断学习、实践，掌握了人工授精、胚胎移植等科学养殖管理技术，从一个养殖“小白”，变为奶山羊养殖高手。通过多年打拼，他所创办的陕西关中奶山羊良种繁育场由小到大，初步形成了一个较为完整的奶山羊产业链，不光奶山羊能赚钱，羊奶、羊粪、牧草都能卖钱，年净收入有80多万元。

“年轻人有闯劲儿，不怕失败。希望我们的成功经验能带动更多‘80后’‘90后’回乡创业，共同建设我们自己的家乡。”作为“新农人”，梁明、李博对于未来信心十足。

新“猪倌”爱学习——

致富路子越走越宽

乡村振兴，首要是产业振兴，而产业振兴最离不开人才支撑。岐山县京宝康鑫养殖农民专业合作社总经理陈双艳、麟游县丰牧源生态养殖专业合作社负责人苟让平，这两个年轻人敢想敢干、吃苦耐劳，通过学习先进的管理经验和技能，靠养猪走上了致富路。

日前，记者走进岐山县蔡家坡镇安乐社区胡新村陈双艳的养猪场，只见一头头膘肥体壮的生猪憨态十足，陈双艳正带领技术员逐栏查看生猪生长情况。说起返乡创业养猪这段经历，陈双艳打开了话匣子。她说，最初决定返乡创业时，家里人几乎都不理解，觉得女孩子在城里找份安定稳当的工作就行，搞养殖不光累，风险还大。可有远见的陈双艳瞅准了农村这个“富矿”，坚持回乡创业搞养殖。2017年5月，陈双艳用微薄的启动资金购买了500头幼猪，开启了创业之路。万事

开头难，陈双艳刚学养猪，很多专业知识还不了解，因此第一批猪养下来不但没有赚钱还损失了70多头，亏了20多万元。她没有放弃，从失败中总结经验，积极参加各种培训，翻阅养殖书籍，向养殖大户请教。功夫不负有心人，这几年陈双艳的养殖规模越来越大，如今合作社有8栋现代化猪舍，年出栏量达到了16000余头。

“养猪看似简单，其实不然，关键还要靠技术，尤其是在小猪崽育肥方面，更是不能掉以轻心。”苟让平告诉记者，从2020年开始干起养猪行当，他专门到大型养殖场学习养殖技术，根据县上农业农村部门技术人员的建议配调优质饲料。通过不断摸索和总结，他从“门外汉”变成了行家，也尝到了养猪的甜头。“农村蕴藏着好多能致富的新路子，只要能吃苦、有想法，就能挣到钱。”对于乡村未来的发展，苟让平充满希望！

新果农新思维——

让红苹果变成金苹果

宝鸡大部分地区位于秦岭以北，土壤肥沃、光照时间长、昼夜温差较大，非常适合苹果生长。这些年，优质的自然条件给果农带来了不错的回报，也吸引了许多大学生返乡创业，他们变身职业农民，带着新理念、新思路，为家乡苹果产业发展注入“新活力”。

眼下正值苹果幼果期，在扶风县三得利植保技术专业合作社，“90后”新农人韩晓腾每天爬上爬下地忙着疏果。“现在种苹果比过去轻松多了，我们合作社的水肥智能化系统能根据苹果的品种施肥，比如‘秦脆’喜欢钙肥，‘华硕’喜欢硼肥，它能按照参数比例精准喷洒。”韩晓腾笑着说。2015年大学毕业后，韩晓腾到北京的一家农业公司“进修”，系统地学习了农业植保、农药使用、果树的栽培等现代技术。2018年，韩晓腾学成返乡，正式加入父亲创办的扶风县三得利植保技术专业合作社，成为合作社里的“得力干将”。一回到家乡，韩晓腾就将合作社的苹果种植基地规模扩大到了1000

多亩，还优化了原有的品种结构，丰富种植的品种，拉长了果园的供货周期。在他的努力下，合作社的果品品质越来越好，市场越拓越宽，回头客越来越多，去年销售额有1000多万元，红苹果真的成了“金苹果”。

凤翔是我市苹果种植大县，果农会种会管理，但销售是短板。“90后”新农人曹升却谙熟苹果销售之道。2018年，曹升回到家乡开启了他的苹果销售之路，在他看来，小苹果蕴藏着大财富，只要找对路跑得勤，再加上互联网思维，线上线下同时发力，凤翔苹果也能畅销全国。“过去合作社销售方式就是等客上门，现在我们用活用足各种互联网营销手段，果园的苹果每年都早早销售一空，今年40%的果子也早已预订出去了。”曹升笑着说。

从书本到土地，从知识到实践，从大学生到高素质农民，新时代的“新农人”不仅仅转变了身份，还为家乡苹果产业发展带来了新的种植、销售经验和理念，让本地苹果品质提升，名气响当当。

(本版稿件、照片由本报记者李晓菲撰写、提供)

近年来，“互联网+”、人工智能等新技术大量应用到蔬菜种植中，一大批“80后”“90后”走进菜园子“淘金”，在田野里挖出了“金矿”，实现了自身价值，创造了财富。

谷雨过后，位于凤县黄牛铺镇的高山蔬菜基地生机盎然，地上的甘蓝、藤上的西葫芦一个个长势喜人，5月中旬它们将被端上香港同胞的餐桌。“今年公司3500亩大田和200亩设施大棚里种的都是甘蓝和西葫芦，上市后全部供应香港市场。”4月25日，看着绿油油的菜田，凤县嘉陵绿谷农业科技开发有限公司总经理张文潮喜上眉梢。今年36岁的张文潮是一位“半路出家”的“新农人”，扎根农业之前他有5年军旅生涯、8年基层工作经验。2018年，他注册公司，