

春风十里 蓓蕾初绽

——我市赴京津冀开展产业招商活动侧记

本报记者 魏薇

宝鸡的产业,急需各种先进的生产要素补给、嫁接,实现升级!

宝鸡的发展,期待更好的理念、更优的模式,实现突围!

宝鸡是西部先进制造业名城,是厚重的周礼文化与创新创业气质兼容的城市,是想让外界倾听声音的开放之城。3月27日至4月7日,我市参加省上组织的“2021 陕西—京津冀产业合作活动”。在各项研讨交流、走访活动中,宝鸡展示了发展优势,招商人员与外地企业和科研院所工作人员畅谈了合作愿景,寻找到合作机遇,为后续引资引智创造了良好条件。

谋势而动,宝鸡招大引强

当前陕西正处于创新驱动与产业转型升级的快速发展阶段,宝鸡作为我国重要的老工业基地和制造业强市,以及国家规划建设的关中经济副中心、关天地区副中心城市,区位优势明显,工业体系完备,在城市新一轮的发展竞争中,急待嫁接新产业、新模式、新资本,引来“活水”,实现发展裂变,让资源变资产、积淀变优势。

京津冀地区是我国北方经济规模最大、最具活力的地区,此次宝鸡

技术水平、资金实力等方面的独特优势和龙头地位,使其“开疆扩土”充满各种可能,只要地方营造良好的投资环境,具备产业上下游紧密协作的条件,就能实现企业与区域经济发展的良性互动、双向共赢。

依托资源,推进特色招商

当前,国际国内宏观经济形势发生了新的深刻变化,经济发展也面临着转型升级的新挑战,招商引资重在思路清晰、“打法”明确。

本次聚焦招商重点,“链接 500 强”活动成效明显。京津冀地区世界



渭滨区招商小分队在北京新合作商业发展有限公司考察

招大引强,引来好项目,意味着可以提升制造业竞争力。渭滨区电子信息产业基础雄厚,此次该区招商人员拜访了东旭集团。东旭集团是集光电显示、新能源、装备制造等于一体的企业,可与渭滨区在光电显示材料生产项目上合作,该集团此前已多次在渭滨区考察,这次双方就投资进行了详谈。他们还拜访了科技小巨人企业——天津天海同步集团有限公司,就商用车轮毂电机项目等进行了详细会商。

随着宝鸡综合保税区的封关运行,本次宝鸡综合保税区在京津冀的招商活动,彰显发展外向型经济的紧迫感。小分队赴华电(北京)新能源产业园进行考察,围绕“综合保税区智慧新能源配套项目”投资合作意向相关事宜进行商谈;在京拜会中国仪器进出口集团有限公司负责人,就发挥双方平台优势、对外服务贸易优势,寻求新合作进行洽谈。

眉县围绕高端装备制造、汽车及零部件、先进结构材料、电子信息、生物医药等产业,论证评估,高质量策划包装了西北特色农产品深加工及冷链物流项目、首善汽车配件产业园项目、西北高端纺织服装项目等 8 个精品项目。活动期间,他们赴北京对接中国船舶集团国际工程有限公司、北京字节跳动有限公司等企业,对接

千阳投资的羊乳业全产业链项目进行了全面介绍,双方力求加快考察对接力度,尽早实现投产达产。

凤县特色招商效果好。活动期间,由县上主要领导带队,拜访北京金台人投资有限公司,对接洽谈凤县农旅融合二期项目,双方达成一致意见,签订了二期项目合作协议。林麝资源是当地优势,为此小分队考察了自然资源点投资管理(北京)有限公司,对接项目;前往北京林业大学参观学习,同校领导座谈交流“中国林麝之乡”(凤县)麝类工程研究中心建设规划、研发项目及实施计划达成一致,并签订了合作协议。同时,他们还考察了中央新影国际传媒有限公司,对接嘉陵江文化旅游产业带建设,就在凤县建设嘉陵江地理坐标、培育嘉陵江文旅产业、农旅融合等方面进行座谈交流。在此次活动中,凤县人民政府与大唐集团公司签订了投资 12 亿元的凤县大唐秦岭农光互补(林光互补)光伏项目协议。

活动期间,太白县主要领导与中科创集团负责人进行交流,中科创集团从教育科技、乡村振兴、科学技术、投资建设等方面介绍了相关情况,县上认为企业太白投资发展教育事业,建设附小附中,不仅能弥补太白县教育行业发展的短板,还能推

启发碰撞,迎来崭新机遇

在产业转型升级、高质量发展的背景下,招商引资不能再搞“一哄而上”的模式,需要精准对接、专业推进。本次招商活动,各方面捕捉了很多有用的商业信息,为外地企业了解宝鸡产业打开了“多扇窗户”。

据统计,2021 陕西—京津冀产业合作活动期间,全市已举办或参加各类招商引资专场活动 6 场,其中参加省级以上活动 5 场,举办市级招商活动 1 场;小分队“一对一”拜访企业机构 110 余户次;签约招商引资项目 5 个,涉及投资额 54.6 亿元;签订战略(框架)合作协议 6 个,渭滨区经二路地下空间开发利用等一批项目成功签约。

参加活动的很多干部表示,通过本次活动的很多信息,如何将这些信息推进招商活动,需要“精耕细作”。据了解,今年我市建立市级领导牵头包抓产业链的“链长制”,力求引进关键环节企业和上下游配套企业,着力打通堵点、连接断点,畅通产业循环。由此可见,“人人都是招商环境,个



市领导带队考察东旭集团

参与省上组织的活动,做足了充分的产业梳理调研和各项招商准备工作。以“招大引强”,对接中国 500 强、世界 500 强企业为基调,本次招商行动意在凸显高质量。

为了使活动取得实实在在的成效,市长惠进才做了专门安排部署。市上成立了由副市长张礼涛任团长,市发改委、市科技局、市工信局、市国资委、市商务局、市招商局等部门和各县区、省级以上开发区为成员单位的宝鸡分团,认真研判两地产业契合度,科学制定活动方案,30 多个招商小分队提早奔赴京津冀地区考察拜访,对接中国企业家联合会,了解当地企业特点和“十四五”发展愿景,并到部分企业打“前站”,开展各项拜促活动。“企业需求点在哪,与宝鸡产业交融的突破点在哪”,大家将思考、见闻写进“招商日记”,为续接打好铺垫。

张礼涛在参加宝鸡市“链接 500 强”京津冀地区活动推介会上,跟大家分享了对宝鸡这座城市理解和感悟。他说,宝鸡人文明有礼,地理位置有优势,企业家在这里发展可以实现互利共赢。一席切身感悟,刷新了企业家对宝鸡的认知。

善弈者谋势,善谋者致远。市招商局负责同志站在企业角度真诚地推介宝鸡,“去年我们就 500 强企业在宝鸡的发展进行调研,情况比较好。以冀东水泥和农夫山泉为例,冀东水泥 2003 年投资 10 亿元,2007 年追加了 6 亿元,17 年过去后,股东回报达到了 32 亿元,为中省市财税贡献累计达 15 个亿……农夫山泉 2011 年投资 11.7 亿元,2013、2019 年又分别追加投资 10 亿元、8 亿元,2020 年产值 8.5 亿元,纳税总额 8271.8 万元……”

从沉甸甸的数据中能得出结论:宝鸡作为投资热土,值得各方期待。500 强和行业百强在企业管理、

500 强、中国 500 强企业 30 多位负责人受邀参加活动。京东集团、中国供销集团北京新合作商业发展有限公司、大唐集团、中铁十九局集团、北京大北农科技集团等企业代表与我市招商人员就企业发展方向、政策保障等进行了交流座谈。



宝鸡分团参加陕西—北京外资企业合作恳谈会

全市及各县区、开发区依托资源禀赋和产业基础,在各项招商和拜促活动中,注意招引上下游企业对重点产业链进行延链、补链、强链,同时积极招引平台型项目、专精特新项目、公共服务类项目,不断提升招商引资的精准度。

渭滨区作为老城区,商业氛围浓厚,他们在已有项目的再开发再利用上有了新的突围思路。在本次活动中,他们与北京新合作商业发展有限公司商讨,拟利用该公司的特长,对经二路地下空间进行开发利用,目前双方已签订合作协议,就后续土地如何开发正进行商谈。

新能源汽车生产基地项目、装配式建筑等项目。在陕西省—京津冀地区企业合作恳谈会上,县政府与中国船舶集团国际工程有限公司签订总投资 5 亿元的装配式建筑、新能源光伏发电及电解水制氢项目投资框架协议。

千阳县羊的存栏量有 10 万只,需要龙头企业带动产业朝深加工的方向发展。本次活动,小分队拜访了圣元乳业有限公司,了解到企业在湿法生产上寻求新机会,看好千阳羊乳资源情况,于是进一步接触。在本次宝鸡市—京津冀地区企业合作恳谈会上,双方进行了洽谈,圣元乳业有限公司对圣元集团发展情况、计划在

动县域经济均衡发展,中科创股方面表示,双方可以采取灵活创新的合作模式,积极推进名校在太白教育园区落地见效。

太白县招商小分队还赴北京松果出行科技有限公司拜访相关领导,对接共享单车项目;与小毛驴(北京)国际文化传媒有限公司董事长就文化引领产业发展进行洽谈,希望将文化元素融入民宿发展,推动太白文化旅游产业实现质的飞跃。

……
各县区、各部门自选活动实打实,让外界了解了宝鸡发展的迫切愿望。

个争当招商尖兵”的氛围愈发浓厚。

有关方面认为,要让项目落得实,需要各职能部门通力合作,在项目审批方面,提高办事和服务效率;企业入园、项目落地后,要善于“扶上马,送一程”,多方合作共同推进优惠政策落实。

精准、专业是检验招商工作成色的重要指标,目前市招商局已开始牵头制定 15 个主导产业招商规划,力求实现产业招商规划全覆盖。相信我市各级招商主体在深化产业招商、龙头企业招商上一定会有新突破,谋链扩链补链强链的“葡萄串”效应会逐渐显现。